



En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 6/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (“**MAB**”), se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. (en adelante, “**NETEX**”):

Con motivo de la participación de la compañía en el Foro Medcap 2020 de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que se utilizará en dicho foro el jueves, 28 de mayo de 2020.

En A Coruña, a 28 de mayo de 2020

D. José Carlos López Ezquerro

Consejero Delegado NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A.



netex
INNOVATIVE LEARNING EXPERIENCES

Presentación a Inversores

Resumen Ejecutivo. Mayo 2020.

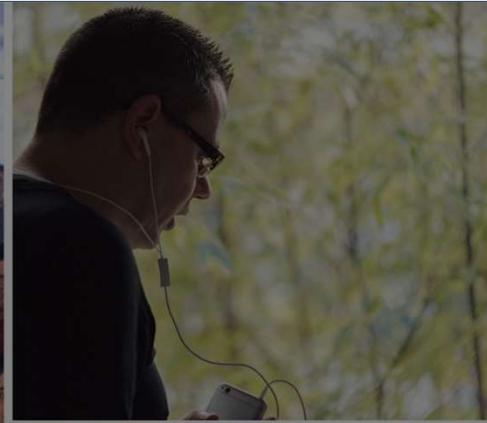


+ 20 años
experiencia

+ 140 empleados

ES | UK | MX

Soluciones
+ 35 países



Reconocimiento
Internacional



+ 95% recurrencia
en producto

MAB
Octubre 2017

Segmento corporativo



Segmento Educativo



+3.000 colegios en Latinoamérica a través de Santillana

Emotional Intelligence

RELEASES / ANALYTICS

VIEW BY FOLDER

FOLDERS (9)

English (10) | Spanish (12) | French (9)

UNITS (18)

- What is Emotional Intelligence?
- Dark Emotions
- Negative emotions
- How to Enhance Positive Emotions
- Emotional Intelligence at Workplaces
- Motivation & Teamwork
- Relationships & Intelligence
- The Value of Optimism
- Facing Traumatic Situations: Resilience
- Our emotional identity
- Relationships & Intelligence
- The Value of Optimism
- What is Emotional Intelligence?
- Dark Emotions
- Negative emotions

Emotional Intelligence

DESCRIPTION
Are we intelligent? Can we be able to carry out complex analysis and calculations or is there more to it than that? Intelligence a question?

INFO

Material	32
Downloads	120 MB
Total size	800 MB
Created by	José Carlos
Modified	10 March 2018 by José Carlos
Created on	10 March 2018

USER

- Product owner: José Carlos
- Users: Manuel Bermejo, María Castro, Laura Regalado

Soluciones





**EXCELLENCE IN
TECHNOLOGY AWARDS**
Brandon Hall Group
Bronze 2019



**TOP 15
HIGHEST-PERFORMING
LEARNING TECHNOLOGY
PROVIDER**
The Learning & Performance
Institute 2019



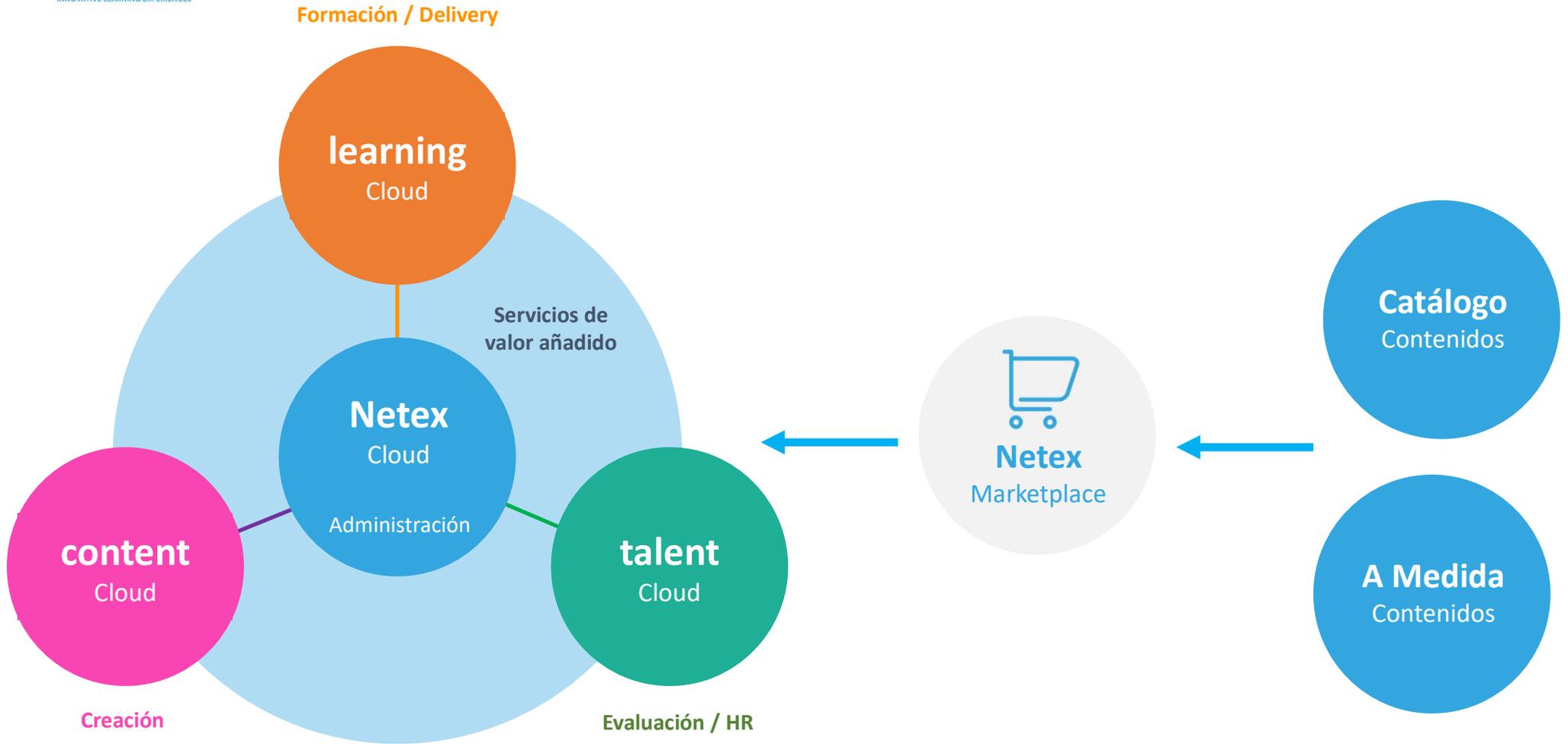
**TOP 20 TRAINING
DELIVERY COMPANY**
Training Industry
2019



**TOP 20 E-LEARNING
GAMIFICATION COMPANY**
eLearning Industry
2019



**TOP 10 HIGH-VALUE
E-LEARNING CONTENT
PROVIDER**
eLearning Industry
2019





Una plataforma de nueva generación para consumo y gestión de la formación.

The image displays the learningCloud user interface. At the top, the 'learningCloud' logo is on the left, and the user's name 'Dave Holt' and 'ACCEPT' are on the right. Below the header is a 'My learning' section with a row of course cards: 'THE ART OF SELLING' (7 DAYS LEFT), 'HOMEWORKING' (7 DAYS LEFT), 'ADVISE THE CUSTOMER' (25 DAYS LEFT), 'ONLINE SERVICE OF CUSTOM...' (45 DAYS LEFT), 'CONTINUOUS LEARNING' (7 DAYS LEFT), and 'WELL-BEING AT THE WORKPLAC...' (11 DAYS LEFT). The 'HOMEWORKING' course is selected and expanded, showing a large background image of a man on a headset. The course title 'HOMEWORKING' is in large white letters, with the dates 'From AUGUST 1, 2020 to OCTOBER 8, 2020' below it. A description follows: 'Preparing to work from home? Need some help on how to organise yourself or how you should manage your teams? We want to help equip your organisation with the skills and mindset to successfully face change.' Below the description are four statistics: a trophy icon with '2°', a star icon with '700', a calendar icon with '25', and a progress bar with '71%'. Below this is a 'My Channels' section with four content cards: '36 CONTENTS' (stacked containers), '53 CONTENTS' (warehouse worker), '25 CONTENTS' (OPEN SHOP sign), and a fourth card with abstract colors. To the right, a smartphone displays the mobile app interface for 'The creative process', showing a course presentation for 'The Brainstorming' with a description and an 'OPEN' button. The phone's status bar shows the time as 07:30.



Netex, proveedor líder en Europa según Fosway Group

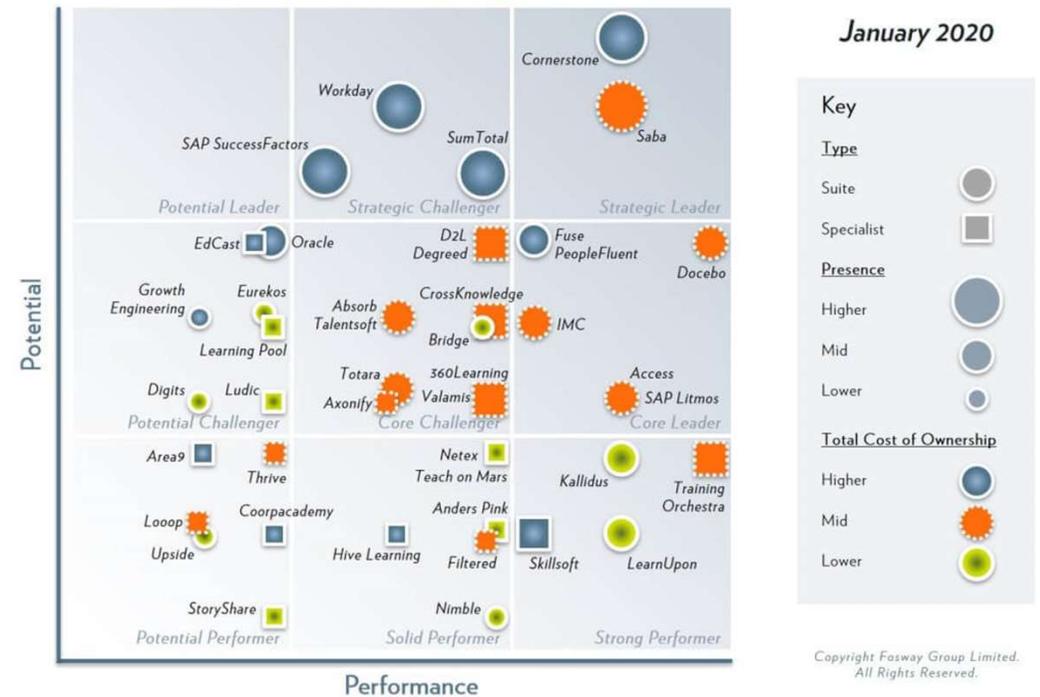
Netex consolida su posición una vez más este año como proveedor de una interesante combinación de soluciones de aprendizaje digital, reconocidas como Core Challenger.

Su plataforma learningCloud es un excelente ejemplo de un especialista en sistemas de aprendizaje bajo nuestra nueva clasificación, que se centra en mejorar la experiencia del alumno.

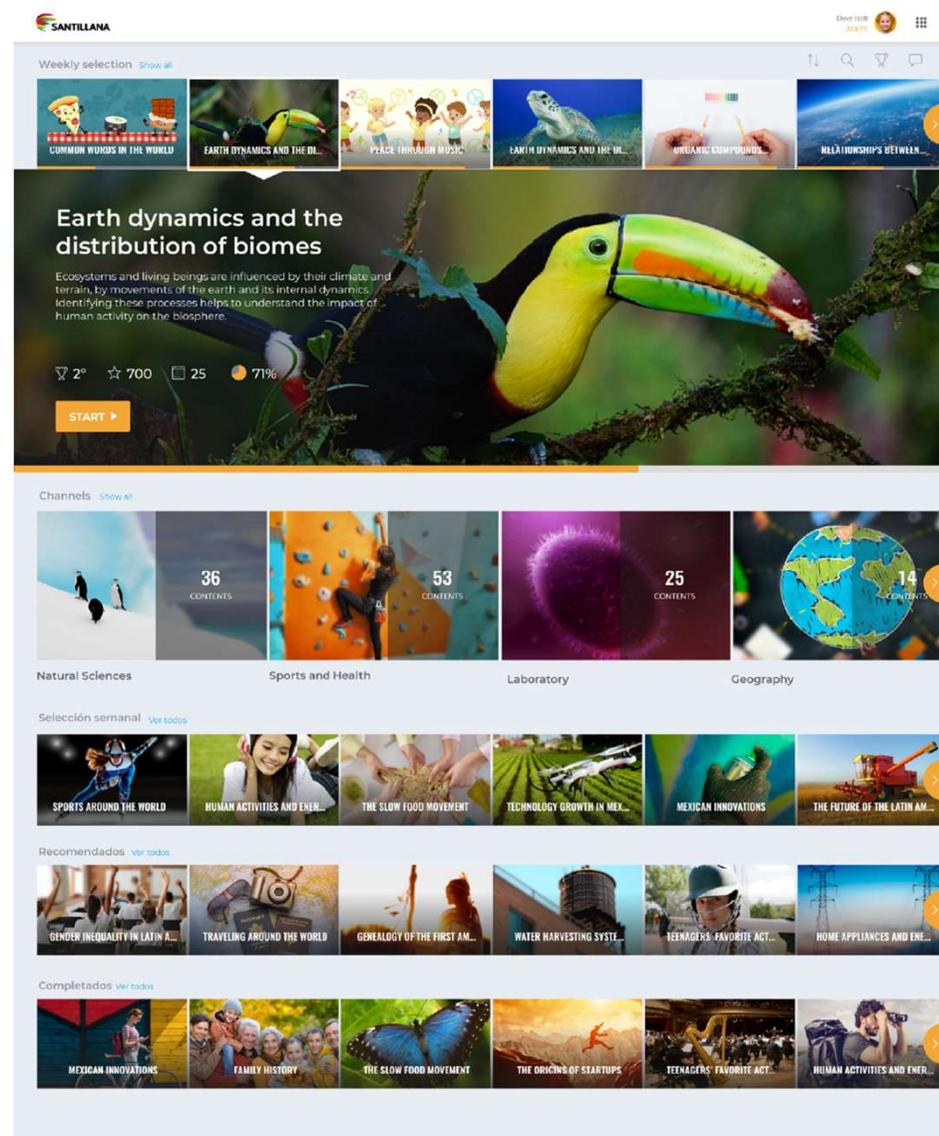


David Wilson
CEO de Fosway Group

Fosway 9-Grid™ - Learning Systems



Netex y Grupo Santillana han firmado un acuerdo de colaboración para la definición y puesta en marcha del nuevo ecosistema digital de la editorial con el objetivo de que en 2022 lo utilicen más de 2.000.000 de alumnos y 350.000 profesores de 4.000 escuelas, en un total de 18 países.



The screenshot displays the Santillana digital ecosystem interface. At the top, the Santillana logo is visible in the upper left corner, and a user profile for 'Dave Hill' is in the upper right. Below the header is a 'Weekly selection' section with six featured content cards: 'COMMON WORDS IN THE WORLD', 'EARTH DYNAMICS AND THE BI...', 'PEACE THROUGH MUSIC...', 'EARTH DYNAMICS AND THE BI...', 'ORGANIC COMPOUNDS', and 'RELATIONSHIPS BETWEEN...'. The main featured article is titled 'Earth dynamics and the distribution of biomes', featuring a vibrant toucan bird. The article text states: 'Ecosystems and living beings are influenced by their climate and terrain, by movements of the earth and its internal dynamics. Identifying these processes helps to understand the impact of human activity on the biosphere.' Below the article are statistics: '2°', '700' stars, '25' documents, and '71%' completion, along with a 'START' button. A 'Channels' section follows, showing four categories: 'Natural Sciences' (36 contents), 'Sports and Health' (53 contents), 'Laboratory' (25 contents), and 'Geography' (14 contents). Below this are three rows of content cards: 'Selección semanal', 'Recomendados', and 'Completados', each containing six cards with various educational topics like 'SPORTS AROUND THE WORLD', 'HUMAN ACTIVITIES AND ENER...', 'THE SLOW FOOD MOVEMENT', 'TECHNOLOGY GROWTH IN MEX...', 'MEXICAN INNOVATIONS', 'THE FUTURE OF THE LATIN AM...', 'GENDER INEQUALITY IN LATIN AM...', 'TRAVELING AROUND THE WORLD', 'GENEALOGY OF THE FIRST AM...', 'WATER HARVESTING SYSTE...', 'TEENAGERS FAVORITE ACT...', 'HOME APPLIANCES AND ENER...', 'MEXICAN INNOVATIONS', 'FAMILY HISTORY', 'THE SLOW FOOD MOVEMENT', 'THE ORIGINS OF STARTUPS', 'TEENAGERS FAVORITE ACT...', and 'HUMAN ACTIVITIES AND ENER...'.



El proyecto consiste en el desarrollo de un sistema integral de gestión del conocimiento sanitario (en adelante SHARE) en el Sergas, que tiene como objetivo principal la formación de sus más de 34.000 profesionales, así como la comunicación con pacientes y familiares e integración de la industria farmacéutica y editoriales científicas, imprescindibles para la transformación y modernización del sector sanitario.

The screenshot displays the XARE platform interface. At the top, it identifies the platform as 'XARE Plataforma de gestión e recomendación de coñecemento.' and the user as 'SERVIZO GALEGO de SAÚDE' from 'XUNTA DE GALICIA CONSELLERÍA DE SANIDADE'. The main content area features a video lecture titled 'El síncope vasovagal en pediatría' (Pediatric Vasovagal Syncope) with a progress indicator of 60%. Below the video, there are statistics: 13^o POSICIÓN, 73 PUNTOS, and 12 DÍAS. A 'CONTINUAR' button is visible. The interface is organized into sections: 'En progreso' (In progress) with items like 'Procesos para la gestión del riesgo', 'Procedimientos generales tarjeta sanitaria', 'BotiQLEAN', and 'Radiología para médicos de atención primaria'; 'Recomendaciones por tu perfil' (Recommendations for your profile) with items like 'Actualización de manejo de catéteres centrales', 'Introducción a la Bioética y relación clínica', 'Procedimiento de Laboratorio II', and 'Tratamiento sintomático del cáncer'; and 'Recomendaciones por tu actividad' (Recommendations for your activity) with items like 'Curso de farmacología básica', 'Servicios hospitalarios de primera instancia', 'Procedimiento administrativo común', and 'Diagnóstico y tratamiento de la EPOC'. A right-hand sidebar shows a user profile with 12,290 points and various navigation icons.

No es lo mismo digitalización que **transformación digital**



Netex Corporate



Netex Edtech



Netex Health

Nuestro Plan



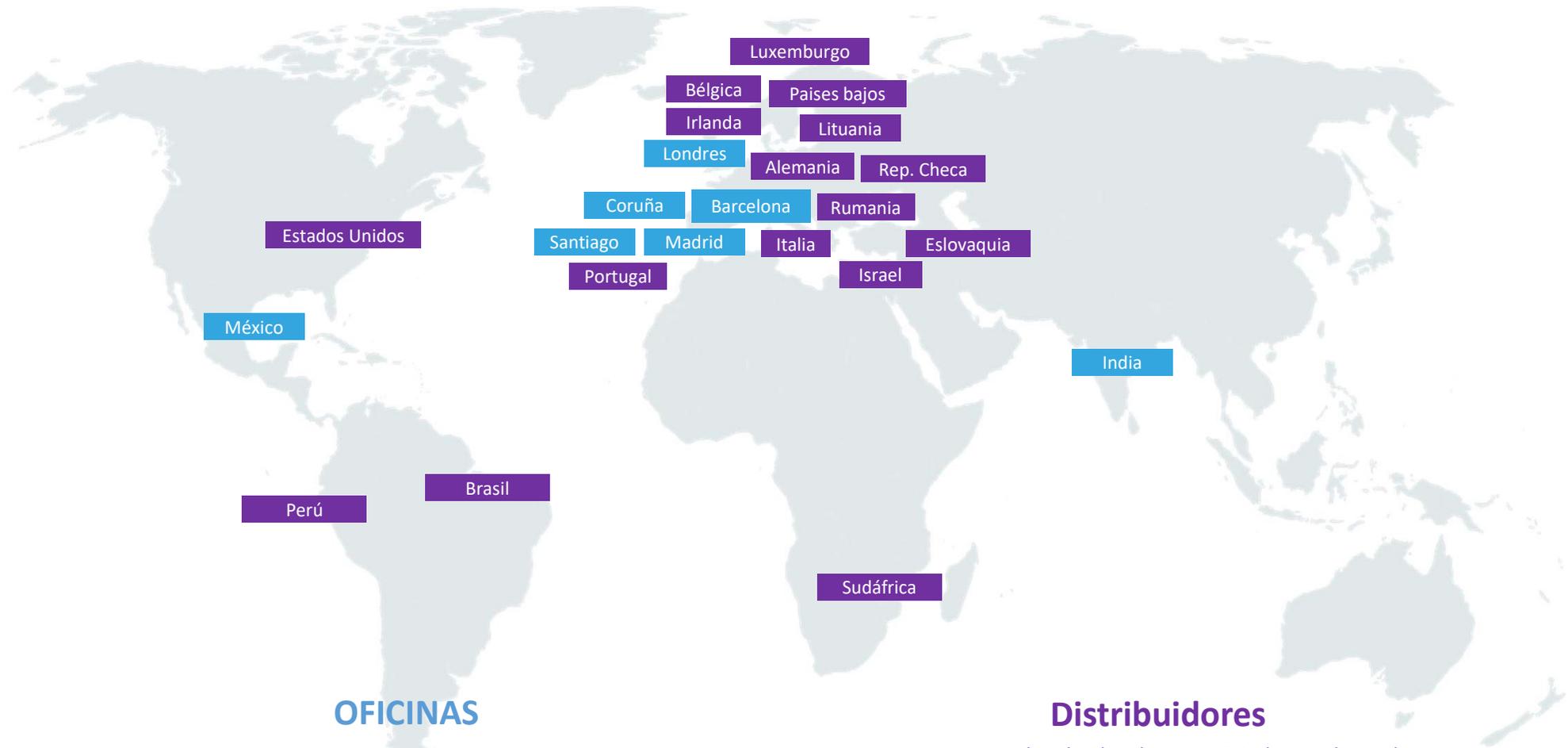
DESARROLLO DE NEGOCIO

- Incrementar fuerza comercial en oficinas. Londres, México, Madrid
- Apertura oficina en USA
- Refuerzo desarrollo canal de distribuidores
- Desarrollo equipo marketing y comunicación
- Incremento presencia en eventos internacionales
- Análisis operaciones corporativas



FINANCIACIÓN DESARROLLO SOLUCIONES

- Acelerar y consolidar desarrollo de producto.



OFICINAS

Coruña, Santiago, Barcelona,
Madrid, Londres, México, India

Distribuidores

Reino Unido, Irlanda, Alemania, Estados Unidos, Italia
México, Israel, Eslovaquia, Rumanía, Portugal, Brasil
Sudáfrica, Perú, Rep. Checa, Lituania, Países Bajos, Bélgica, Luxemburgo

Nuestra Historia

1997 2004 2006 2010 2011 2015 2017

Fundamos netex

cuando aún estaba *empezando internet*

1997 2004 2006 2010 2011 2015 2017

Vertical Corporativa

Trabajando para multinacionales

Facturación en Millones de euros

0,7

1997 2004 **2006** 2010 2011 2015 2017

AMPLIACIÓN capital

VIGO ACTIVO 25% por 0,5 M €

Facturación en Millones de euros

0,7 **1,2**

1997 2004 2006 **2010** 2011 2015 2017

Vertical Educativa

Acuerdo digitalización global Santillana

Facturación en Millones de euros

0,7 1,2 **3,2**

1997 2004 2006 2010 2011 2015 2017

AMPLIACIÓN capital

VIGO ACTIVO 10,1% por 0,5 M €

Facturación en Millones de euros

0,7 1,2 3,2 3,7

1997 2004 2006 2010 2011 2015 2017

AMPLIACIÓN capital

FINALES 2014 - XESGALICIA 6,8% por 0,4 M €

Facturación en Millones de euros

0,7 1,2 3,2 3,7 5,6

1997 2004 2006 2010 2011 2015 2017

salida al MAB

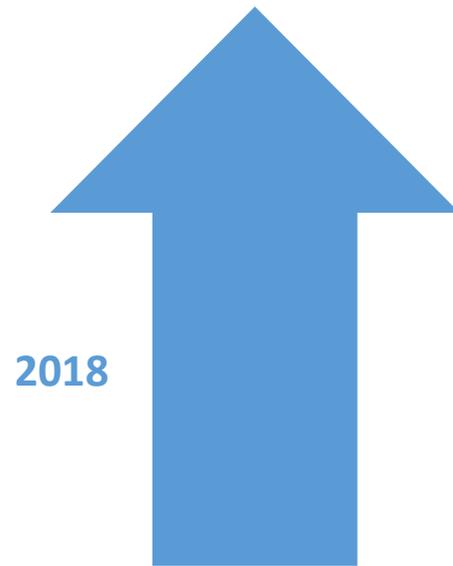
Capital obtenido 4.5 M €

Valoración 16 M €

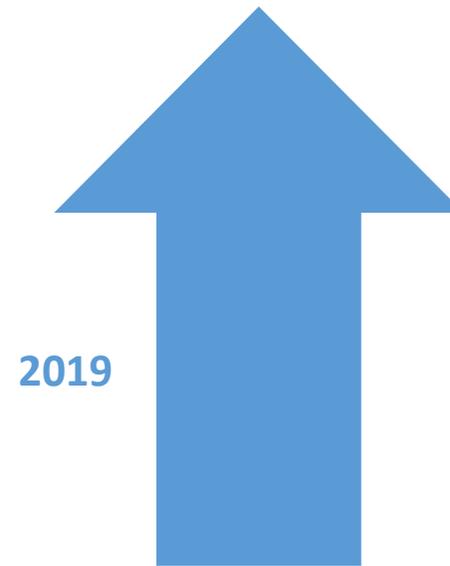
Facturación en Millones de euros

0,7 1,2 3,2 3,7 5,6

2018 - 2019

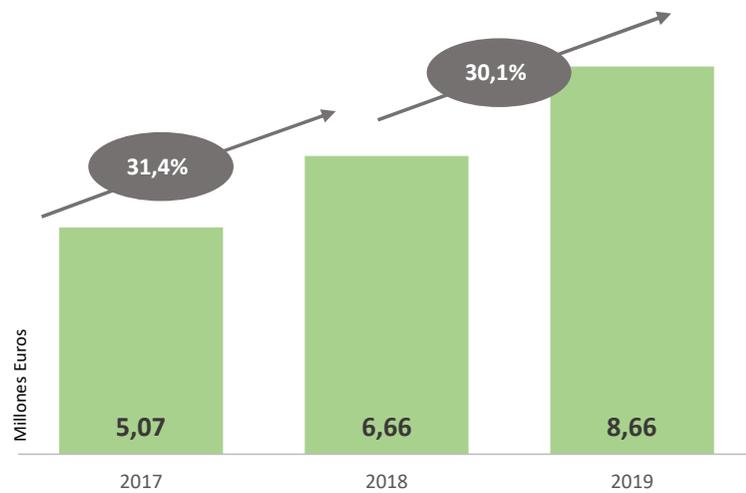


Negocio
31,4 %

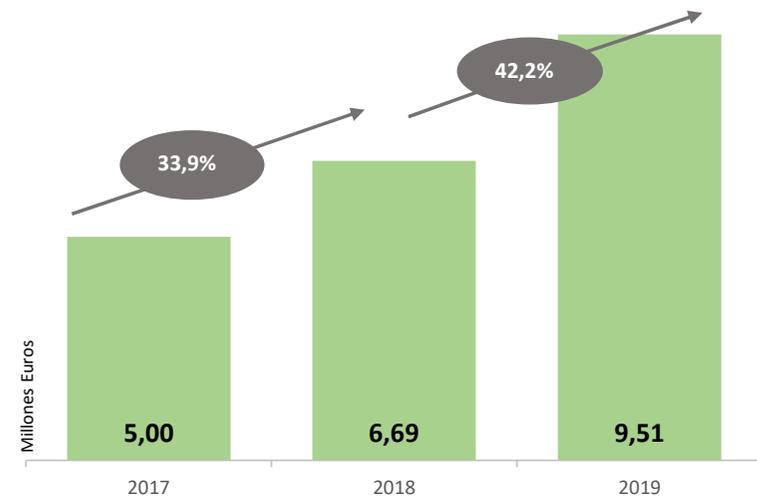


Negocio
30,1 %

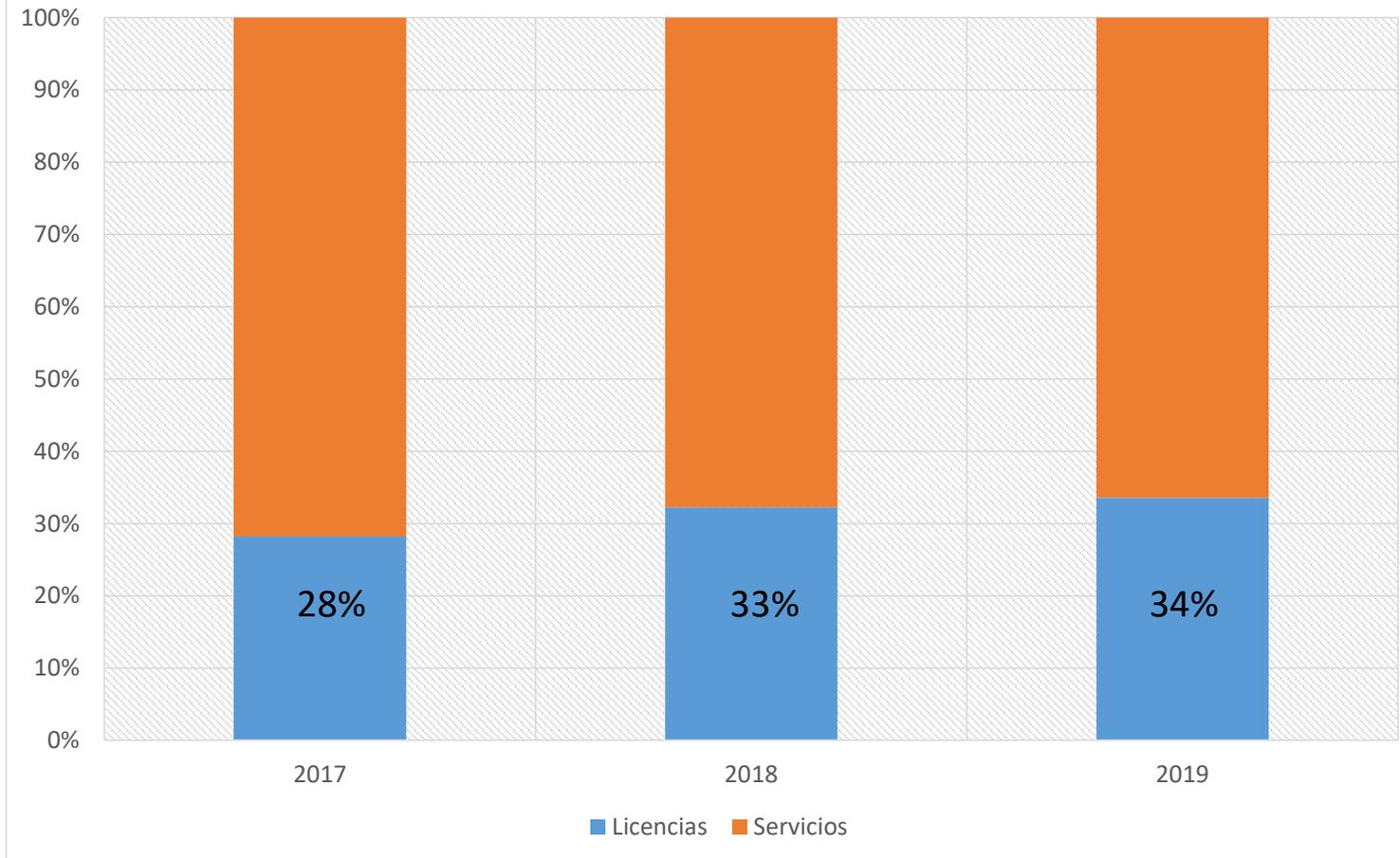
CIFRA DE NEGOCIOS



CIFRA DE NEGOCIOS CON VAR. PROJ. CURSO

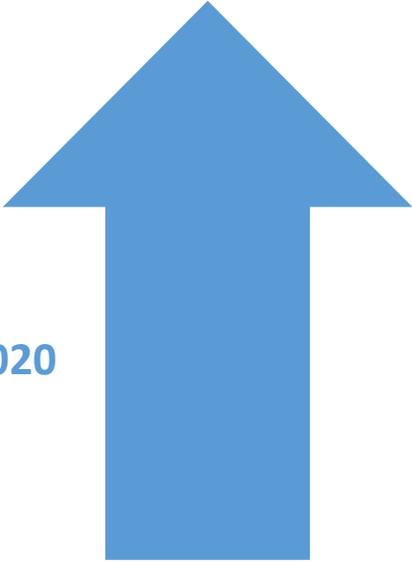


Licencias vs Servicios



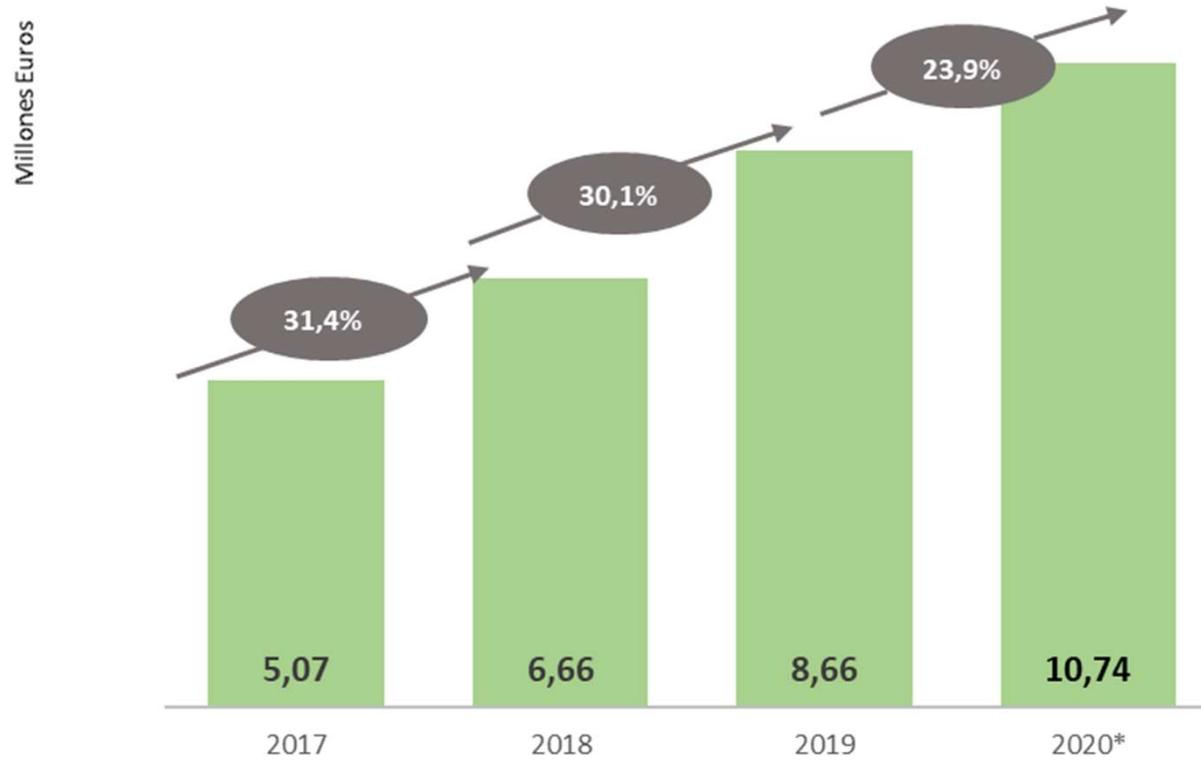
2020

Objetivo 2020



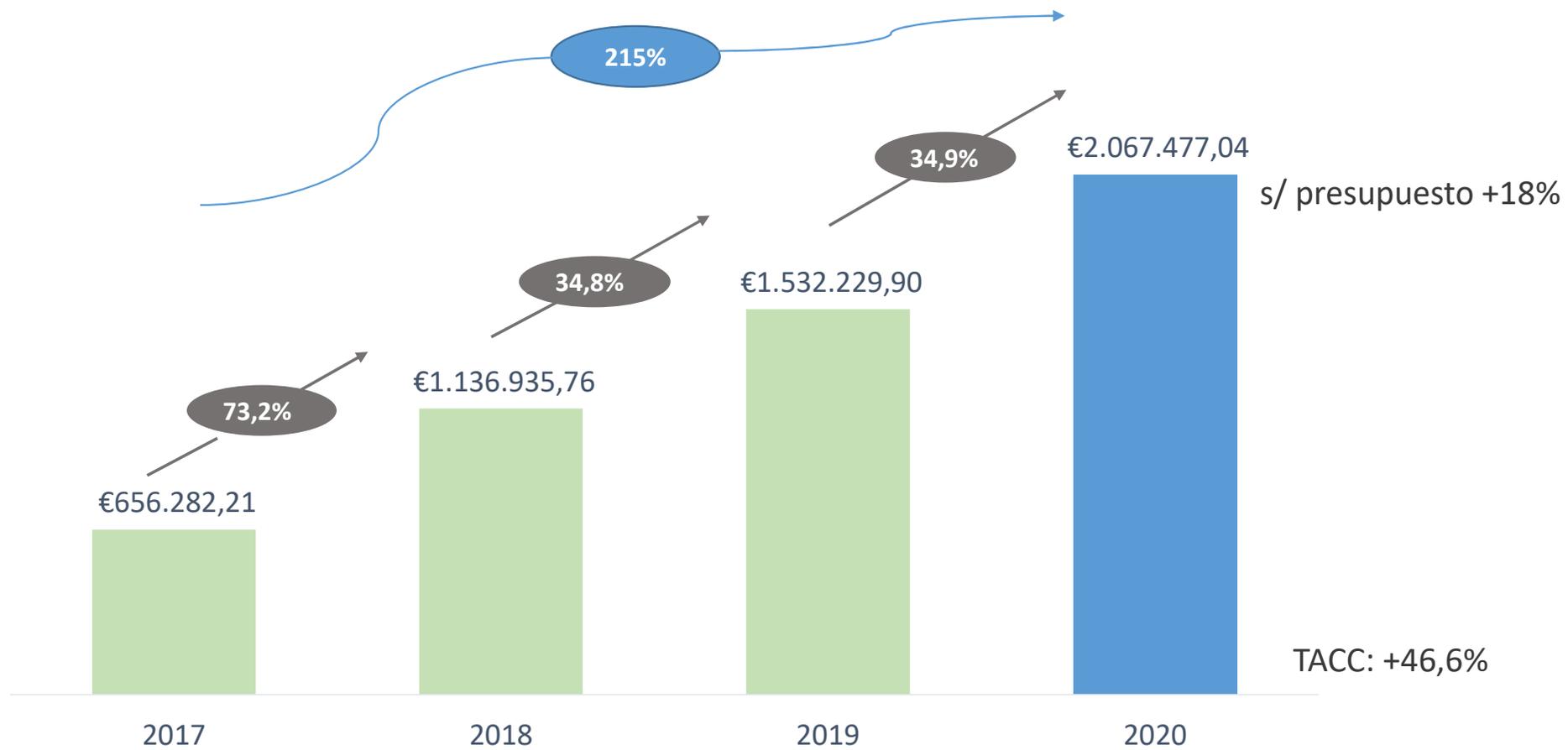
Negocio
23,9 %

CIFRA DE NEGOCIO



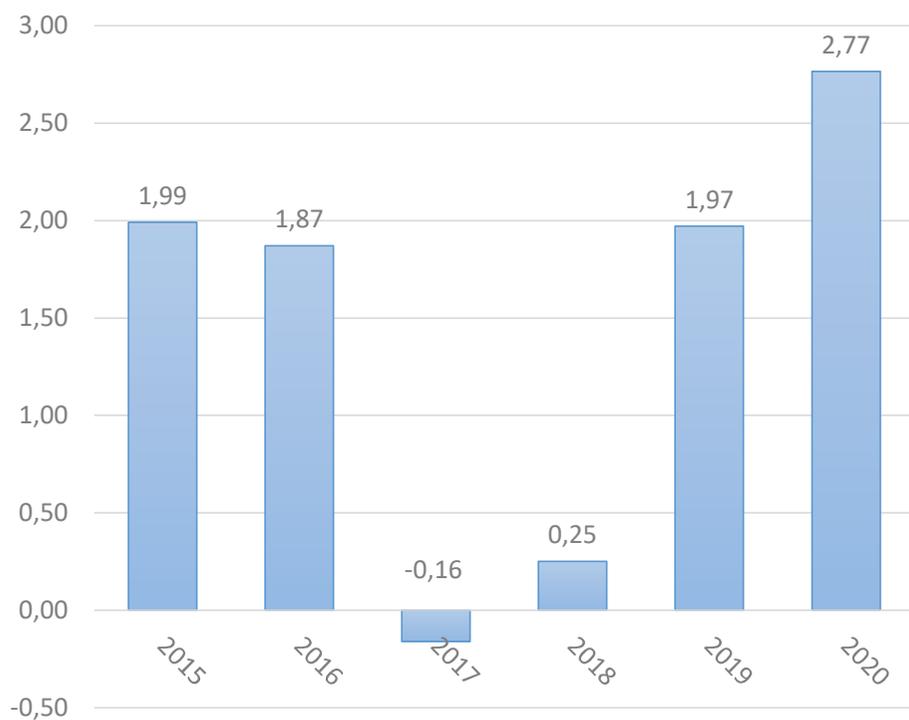
(*) PRESUPUESTOS

2020 Q1



EBITDA

EBITDA en millones de €



EBITDA % ventas



Retos para la transformación digital



Netex Corporate



Netex Edtech



Netex Health



netex
INNOVATIVE LEARNING EXPERIENCES

investors@netexlearning.com